

## Forventninger og krav...

### Vi forventer at du

- bidrager med din iderigdom, erfaring og sparring til udvikling af vores fælles virksomhed.
- er innovativ, samarbejdsvillig, energisk og engageret.
- er og forbliver en "uundværlig" ildsjæl i fællesskabet.

### Vores krav til dig er at du

- har eget CVR. nr.
- er 100 % engageret og loyal i forhold til alle interessenter.
- overholder etiske og moralske forretningsregler.
- er ærlig og ansvarlig
- leverer kvalitet og professionalisme.

### Er du interesseret?

Så send en kort beskrivelse af dig selv og dine kompetencer til Tino Vinzents på [tiv@artac.dk](mailto:tiv@artac.dk).

Du kan også kontakte os på tlf.: 7070 1799 for mere information.



## Artac

Artac er en af Danmarks mest erfarne konsulentvirksomheder, inden for kompetenceudvikling, uddannelse og kurser.

Det er vores mål at blive blandt Danmarks førende virksomheder inden for området.

Vores virksomhed drives gennem samarbejdsaftaler med selvstændige konsulenter, i hele Danmark, med et fælles identitetssystem, bl.a. omkring vision, mission, kvalitet, service og kerneværdier.

Vi er specialiseret i kompetenceudvikling og gennemførelse af udviklingsprojekter for private såvel som offentlige virksomheder.

Vores ydelser består bl.a. i behovsafklaring og kompetenceafklaring i virksomheder, vejledning, skræddersyet procestilrettelægning, kursusplanlægning og -administration samt procesledelse, herunder gennemførelse af uddannelser, kurser og coaching.

Vores kernekompetencer er koncentreret omkring følgende konsulenttydelser:

- Kompetenceudvikling
- Rekruttering
- Trivsel og Sundhed
- Tryghed og Sikkerhed



Artac ApS

Korskildelund 6 - 2670 Greve  
[info@artac.dk](mailto:info@artac.dk) - [www.artac.dk](http://www.artac.dk)  
Tel. 7070 1799

# Bliv Artac certificeret Konsulent



## Bliv konsulent hos Artac

Bevar fordelene ved at være selvstændig konsulent samtidig med, at du får alle de fordele der er ved, at være en del af en større konsulentvirksomhed.

I forbindelse med Artacs levering af totalløsninger til virksomhederne, ønsker vi nu at udvide antallet af konsulenter for, at styrke vores forretningsområder.

Som konsulent hos Artac, bevarer du din selvstændighed, og har dermed stadigvæk selv styr på din egen indtjening, samtidig med at dine ydelser bliver en del af Artacs samlede salg.

Du opnår bl.a. følgende stordriftsfordele:

### Firmanavn og historie

Du bliver en del af en virksomhed der har mere end 20 års historie inden for branchen.

### Firmaadresse

Meget centralt beliggende firmaadresse med gode tilkørselsforhold og parkeringsplads.

### Møbleret kontorlokale

Du får mulighed for at leje din helt egen kontorplads til en billig pris.

### Kursuslokaler, grupperum, mødelokaler og kantine

Du får mulighed for at benytte Artacs kursuslokaler, grupperum, mødelokaler og kantine til dine kunder.

### Konsulentnetværk

Du får udvidet dit netværk med Artacs øvrige konsulenter.

### Kompetente kollegaer

Tilsammen udgør alle konsulenter viden og "knowhow" mere end 200 års erfaring indenfor branchen.

Dette giver dig en unik mulighed for, at søge faglig og kompetent sparring, blandt et bredt netværk af konsulenter både internt og eksternt.

### Kompetencegivende kurser og projekter med tilskud

Du får mulighed for at tilbyde dine kunder masser af aktiviteter med tilskud fra bl.a. fonde m.m.

### Flere fordele...

#### Skabeloner til PowerPoint og materialer

Du får skabeloner til dine præsentationer, undervisningsmaterialer og standardbreve m.v.

#### Markedsføring og salg af dine ydelser

Artacs ydelser bliver bl.a. markedsført gennem online-medier, printmedier, brochurer og deltagelse i messer.

Samtidig bliver ydelserne markedsført gennem alle Artacs konsulenter. Det betyder, at dine ydelser kommer til at indgå som en del af Artacs samlede tilbud til kunderne.

Du får endvidere langt flere ydelser, at tilbyde dine nye kunder pga. et bredt uddannelses- og kursusprogram, og du kan tilbyde dine eksisterende kunder andre ydelser end dem du i dag tilbyder, hvilket øger dine muligheder for afsætning og mersalg betydeligt!

#### Mødebooking

Gennem dine konsulentkollegaer og vores telemarketing-konsulent får du adgang til billig mødebooking, så du selv kan slippe for, at bruge dyrebar tid på at aftale kundemøder.

#### Fælles referenceliste

Alle konsulenter hos Artac repræsenterer med ét, flere hundreder virksomheder i sin præsentation overfor nye potentielle kunder – et uvurderligt salgsparement!

#### Professionel omstilling

Du får adgang til vores fælles omstilling, hvor receptionisterne giver kunderne en professionel betjening.

#### E-mailadresse

Du får din egen Artac e-mailadresse, som kan omdirigeres til din nuværende e-mailadresse.

#### Visitkort

Du får Artac visitkort med din profil, vores adresse, hovednummer, dit mobilnummer samt din Artac e-mailadresse.

#### Administration af aftaler og faktura

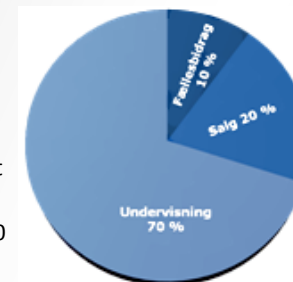
Når du sælger dine ydelser direkte til kunderne, håndterer Artac administrationen af kunderne og sørger for fakturering. Ved store ordrer udarbejder Artac kontrakter.

### Økonomi...

Artacs priser på konsulentytelser bevæger sig typisk fra kr. 7.000,00 – 25.000,00 pr. faktureringsdag.

10 % af omsætningen på en kunde går til fælles drift, salg og markedsføring af Artac – dvs. at du får helt op til 90 % af fakturabeløbet til de kunder du gennemfører aktiviteter for.

Gennemfører du en aktivitet, der er solgt af en anden konsulent i Artac, får du 70 % af fakturabeløbet til kunden.



Den konsulent, der har solgt aktiviteten, får så 20 % af fakturabeløbet som salgsprovision. Det samme gælder for dig, hvis du sælger en aktivitet, som en anden konsulent gennemfører.

Du kan altså nu også tjene på at sælge ydelser for andre konsulenter, i Artac. Samtidig betyder netværks-samarbejdet, at du får adgang til mange nye kunder.

Artac benytter endvidere en række freelancesælgere, der sælger plankurser, hvor vi kan tilbyde dig en timeløn fra kr. 180,00-580,00 – afhængig af kursustype, økonomi m.v.

Det betyder, at du får mulighed for at øge din omsætning betydeligt.

Som konsulent i Artac kan du altså koncentrere dig om det, du brænder for – at levere undervisning og konsulentytelser til virksomhederne.

Markedsføring og administration bliver varetaget professionelt af Artac, samtidig med at du øger dine omsætningsmuligheder, gennem salgssamarbejdet imellem konsulenterne.