

12

Foredrag



Alle vores undervisere i salgskurserne er erfarne specialister med forretningsforståelse, og en lang karriere indenfor salgsbranchen.

12. Foredrag & PEPTalk

Salget fra et helt nyt og anderledes perspektiv

I er garanteret mange anderledes vinkler på hvad salg i virkeligheden er?

- Er du sælger?
- Hvad er verdens mest lyttede kundekanal?
- Hvad er salg?
- Hvad sælger du?
- Hvor arbejder du?
- Hvor skal dine kunder tænke?
- Hvem betaler din løn?
- Hvordan får du succes i dit erhverv?
- Hvor er smerten?
- Hvad er forskellen på: Er og burde?
- Hvad er Danmarks bedste investering?
- Hvorfor har viden ingen værdi?

Når du først kender alle svarene, bliver din tilgang til salg meget mere effektiv

- Og det kan aflæses på omsætningen dagen efter...

Varighed: 2 Timer.

